

2002200029

Примерный бизнес-план открытия бизнеса

Адрес: **Ростов-на-Дону, Подвойского**

Концепция	Салон мобильной связи	Стоимость реализации	909 тыс.руб.
Ценовая ниша	Массовая	Организационная форма	ИП
Масштаб бизнеса	небольшой	Система налогообложения	УСН 6
Площадь	60 м²	Сумма кредита	-
Франшиза	-	Ставка кредитования	-

Бизнес-навигатор МСП рассчитывает примерный бизнес-план на основе индикаторов рынка и практики ведения бизнеса в рамках правового поля, который дает ориентиры и основные направления действий по открытию (расширению) бизнеса. Бизнес-план рассчитан без привлечения заемных средств. В случае использования кредита доходность бизнеса уменьшится.

- 1. Резюме**
- 2. Анализ рынка**
- 3. Маркетинговая стратегия**
- 4. Маркетинговый план**
- 5. План продаж**
- 6. Инвестиционная программа**
- 7. Потенциальные поставщики**
- 8. Персонал**
- 9. Операционные расходы**
- 10. Финансовый план**
- 11. Оценка рисков**
- 12. Список документов для рассмотрения заявки на кредит**

1. Резюме. Концепция, доходы

Концепция

Суть проекта	Салон мобильной связи
Ассортимент	Продажа телефонов, Продажа аксессуаров, Подключение абонентов к сети
Режим работы	с 9-00 до 20-00, 6 дней в неделю
Бизнес-модель	Привлечение покупателей за счет низкой стоимости основного товара, прибыль на подключении и аксессуарах
Ключевой фактор успеха	Стать прямым дилером оператора
Масштаб бизнеса	небольшой

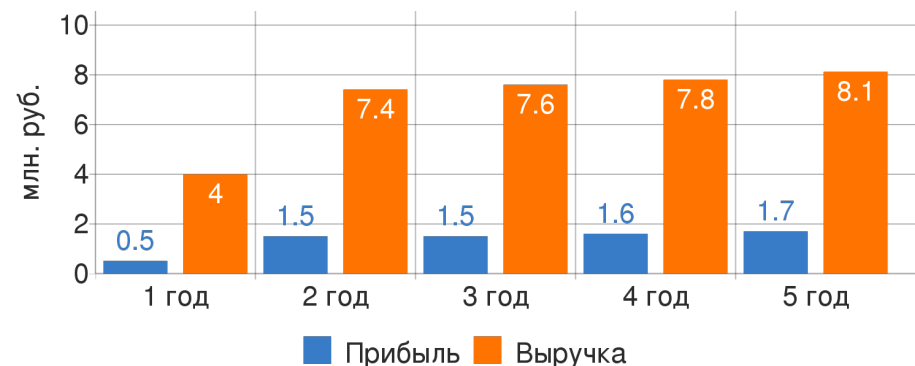
Характеристика бизнеса

Небольшой магазин, специализирующийся на мобильных устройствах и аксессуарах к ним, также реализующий доступ к услугам связи. Кроме руководителя, который занимается организационными и административными функциями, нанимаются 2 продавца-консультанта. При необходимости вызывается уборщик на основе сдельной оплаты. Примерная необходимая площадь помещения – 60 кв. м., из которых 40 отведено под продажу. Основные капитальные вложения для старта (не считая ремонта помещения) – это закупка и установка базового магазинного оборудования (торговые/складские стеллажи, кассовые аппараты, стойки для аксессуаров, компьютеры, витрины и т.п.).

Доходы

Рентабельность продаж 19,8%

Динамика доходов:



! Бизнес-план рассчитан без привлечения заемных средств. В случае использования кредита доходность бизнеса уменьшится.

1. Резюме. Местоположение, инвестиции

Местоположение

Адрес	Ростов-на-Дону, Подвойского
Зона обслуживания	В пределах микрорайона - 750 метров от места размещения бизнеса
Количество потребителей	Жители домов - 23 057
Необходимая площадь	60 м ²
в т.ч. площадь обслуживания	40 м ²
Площадь земельного участка	-

Инвестиции

Объем вложений, тыс. руб	909
Срок окупаемости, мес	15
Рентабельность инвестиций за 5 лет, %	761
Чистый денежный доход за 5 лет, тыс. руб	4713
Внутренняя норма доходности, %	159

1. Резюме. Персонал

Должность в штатном расписании	Количество, ставок	Ставка, тыс. руб. в месяц	ФОТ, тыс. руб. в год
Руководитель	0.15	58.85	105.93
Продавец	2.0	22.25	533.95
Уборщики	0.5	19.26	115.54

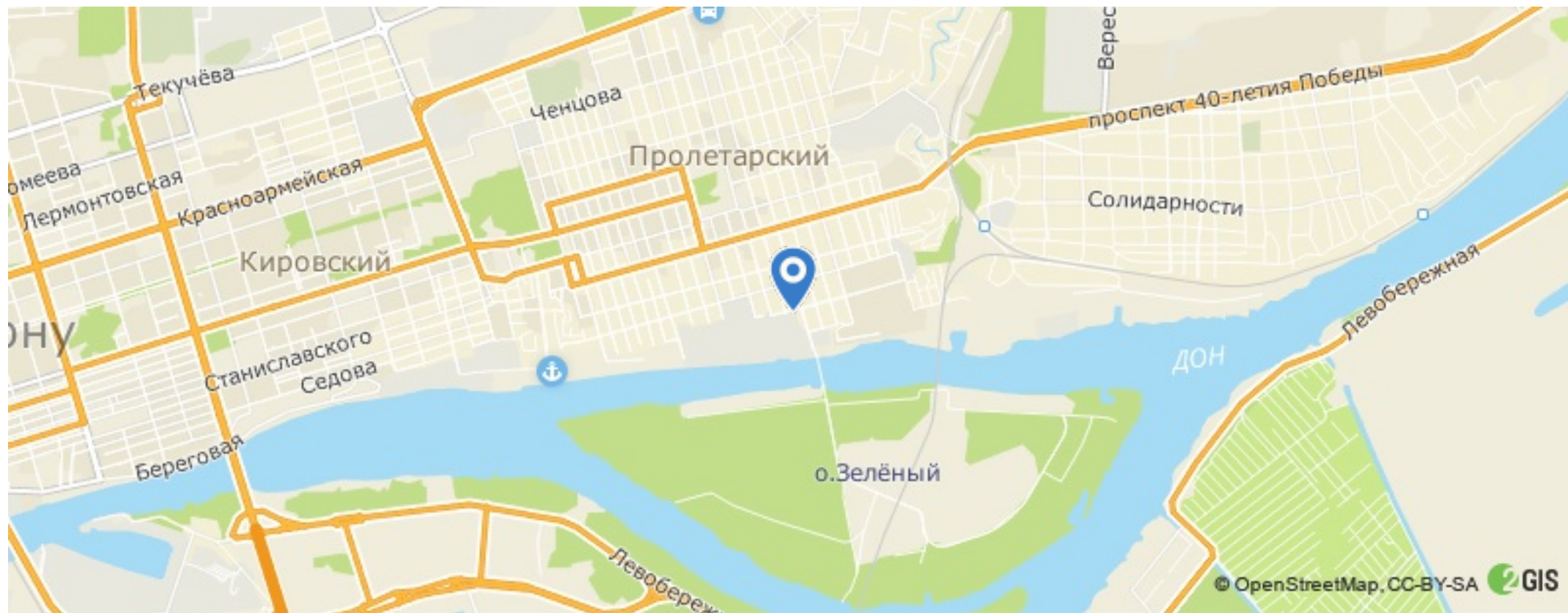
1. Резюме. Разрешительные документы

№	Документ
1	Учредительные документы для ООО: устав, свидетельство о постановке на учет в налоговом органе (ИНН), лист записи реестра юридических лиц, выписка из реестра юридических лиц с актуальными кодами ОКВЭД. Учредительные документы для ИП: лист записи реестра ИП, выписка из реестра ИП с актуальными кодами ОКВЭД
2	Уведомление о начале деятельности в территориальный орган Роспотребнадзора
3	Договор аренды помещения
4	Санитарно-эпидемиологическое заключение с приложением перечня видов выполняемых работ и (или) оказываемых услуг, ассортиментного перечня реализуемой (изготавливаемой) продукции
5	Договоры на вывоз ТБО, на дератизацию, дезинфекцию, дезинсекцию помещений
6	Документы по пожарной безопасности: приказ об установлении противопожарного режима, инструкция о мерах пожарной безопасности, удостоверение о прохождении руководителем пожарно-технического минимума, журнал регистрации противопожарного инструктажа, план эвакуации при пожаре
7	Программа производственного контроля, с обязательным уведомлением Роспотребнадзора
8	Заявление о регистрации и техпаспорт контрольно-кассовой техники (ККТ), договор на техническое обслуживание и ремонт ККТ
9	Договор на обработку фискальных данных
10	Комплект документов для стенда с информацией о защите прав потребителей (Закон о защите прав потребителей, контактные данные контролирующих органов и экстренных служб, информация об обслуживании льготных категорий граждан, книга отзывов и предложений)
11	Журнал учета инструктажей по требованиям охраны труда и техники безопасности
12	Пакет документов по результатам проведения специальной оценки условий труда (СОУТ)
13	Нормативная документация салона мобильной связи

1. Резюме. Укрупненный график мероприятий

Мероприятия	Месяцы проекта							
	1	2	3	4	5	6	7	8
Регистрация бизнеса, получение разрешительной документации	■							
Ремонт, закупка оборудования		■						
Начало работы			■					
Выход на полную мощность								✓

2. Анализ рынка. Спрос на услуги



Группы потребителей	Общее количество потребителей в локации		Количество клиентов планируемого бизнеса		Средний чек, руб.	Емкость рынка, тыс. руб. в год
	чел.	%	в день	в год		
Жители домов	23 057	100	251	91 530	-	74 139.4
ВСЕГО	23 057	100	251	91 530	810	74 139.4

2. Анализ рынка. Конкурентная среда

Конкуренентов всего: 13

ТОП-10 ближайших конкурентов:

Конкурененты	Адрес	Расстояние до конкурента, метров	Статус конкуренции
ЧехолShop, магазин	Ростов-на-Дону, Толстого площадь, 8а киоск	1 024	Прямой конкурент
TELE2, сеть салонов связи	Ростов-на-Дону, Карла Маркса площадь, 3а/1	1 112	Прямой конкурент
Билайн, сеть офисов продаж	Ростов-на-Дону, Карла Маркса площадь, 3	1 119	Прямой конкурент
МТС, сеть салонов сотовой связи	Ростов-на-Дону, Карла Маркса площадь, 3	1 125	Прямой конкурент
МТС, сеть салонов сотовой связи	Ростов-на-Дону, Толстого площадь, 10а	1 132	Прямой конкурент
Связной, сеть салонов связи	Ростов-на-Дону, Карла Маркса площадь, 24	1 156	Прямой конкурент
Techno-luxe, магазин	Ростов-на-Дону, Базарная площадь, 2а	1 168	Прямой конкурент
МТС, сеть салонов сотовой связи	Ростов-на-Дону, Базарная площадь, 2а	1 170	Прямой конкурент
Билайн, сеть офисов продаж	Ростов-на-Дону, Карла Маркса площадь, 26	1 174	Прямой конкурент
МегаФон, сеть салонов связи	Ростов-на-Дону, Базарная площадь, 2а	1 176	Прямой конкурент

2. Анализ рынка. SWOT-анализ

Отметьте	Ваши сильные стороны	Ваши слабые стороны
Наличие у Вас опыта организации бизнеса	<input type="checkbox"/> Да	<input type="checkbox"/> Нет
Использование отработанных бизнес-процессов или франшизы	<input type="checkbox"/> Да	<input type="checkbox"/> Нет
Привлечение квалифицированного персонала	<input type="checkbox"/> Да	<input type="checkbox"/> Нет
Административная поддержка Вашего бизнеса	<input type="checkbox"/> Да	<input type="checkbox"/> Нет
Использование известного бренда или франшизы	<input type="checkbox"/> Да	<input type="checkbox"/> Нет
Использование заемных средств	<input type="checkbox"/> Нет	<input type="checkbox"/> Да
Зависимость бизнеса от поставщиков сырья	<input type="checkbox"/> Нет	<input type="checkbox"/> Да
Помещение под бизнес в аренде	<input type="checkbox"/> Нет	<input type="checkbox"/> Да

Отметьте	Рыночные возможности	Рыночные угрозы
Низкий уровень конкуренции	<input type="checkbox"/> Да	<input type="checkbox"/> Нет
Рост потока клиентов в перспективе (новое строительство)	<input type="checkbox"/> Да	<input type="checkbox"/> Нет
Наличие муниципальной программы поддержки	<input type="checkbox"/> Да	<input type="checkbox"/> Нет
Планируется появление новых поставщиков	<input type="checkbox"/> Да	<input type="checkbox"/> Нет
Появление новых конкурентов	<input type="checkbox"/> Не ожидается	<input type="checkbox"/> Ожидается
Снижение платёжеспособности потребителей	<input type="checkbox"/> Не ожидается	<input type="checkbox"/> Ожидается
Ужесточение государственного регулирования	<input type="checkbox"/> Не ожидается	<input type="checkbox"/> Ожидается
Рост стоимости сырья	<input type="checkbox"/> Не ожидается	<input type="checkbox"/> Ожидается

3. Маркетинговая стратегия

Целевые рынки

Географический	Ростов-на-Дону, Подвойского
Сегмент	Салон мобильной связи
Ценовая ниша	Массовая

Продуктовая стратегия

- Количество ассортиментных позиций - до 100 позиций
- Ограниченное количество ассортиментных групп
- 3-5 альтернатив
- Продажа телефонов; Продажа аксессуаров
- Подключение абонентов к сети

Целевые сегменты

Социальный портрет	Различные категории граждан, 18-45 лет
Время и цель посещения	Вечер, 18-20:00, -
Средние затраты на приобретение продукции/услуг	5 300 руб. \ в год
Основная выгода	-

Позиционирование

Обязательные характеристики (points of parity)

- Молодые, квалифицированные продавцы-консультанты
- Прибыль на подключение к сотовой сети и аксессуарах
- Реализация "серых" телефонов несетевыми салонами мобильной связи

Отличительные характеристики (points of difference)

ОТМЕТЬТЕ все значимые характеристики

- Позиционирование бренда салона/ сети салонов

4. Маркетинговый план

Продукт

Концепция	Салон мобильной связи
Площадь обслуживания	40 м ²
Кол-во мест	-
Ассортимент	Продажа телефонов, Продажа аксессуаров, Подключение абонентов к сети

Местоположение

Город	Подвойского
Улица	-
Дом	-

Цена

Средний чек	810 руб.
Телефон	5 309 руб.
Смартфон	7 894 руб.

Продвижение

Бюджет	до 200 тыс.
Канал	Реклама в специализированных журналах, газетах Визитки. Распространение - почтовые ящики жилых домов в локации Сайт

5. План продаж

График выхода проекта на полную мощность

Показатель	Месяцы проекта											
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Темпы роста продаж (выход на полную мощность), %	0	0	0	10	30	60	75	100	100	100	100	100
Количество потребителей (посещений)	0	0	0	70	191	389	485	724	728	741	746	814
Выручка, тыс. руб.	0	0	0	57	155	315	393	586	590	601	604	660

План продаж

Показатель	1 год	2 год	3 год	4 год	5 год
Темпы роста продаж (с учетом роста рынка), %	2	3	3	3	3
Количество потребителей (посещений)	4 889	9 159	9 407	9 670	9 941
Выручка, тыс. руб.	3 960	7 419	7 619	7 833	8 052

Сезонность спроса

Показатель	Январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август	Сентябрь	Октябрь	Ноябрь	Декабрь
Сезонность – доля потребителей по году, %	10.4	9.1	8.9	7.9	7.1	7.3	7.2	8.1	8.2	8.3	8.4	9.1

6. Инвестиционная программа. Потребность в финансировании

Статья инвестиций	Всего затрат, тыс. руб.	Доля, %
Капитальные затраты - всего, в том числе:	296.7	33
Строительство/приобретение здания	-	-
Приобретение оборудования и инвентаря	296.7	33
Первоначальный оборотный капитал - всего, в том числе:	612.6	67
Товарные запасы	130.6	14
Ремонт и перепланировка	432.0	48
Документация	50.0	5
Прочее (резерв)	-	-
ИТОГО	909.3	100

6. Инвестиционная программа. График финансирования

Статья инвестиций	Кол-во	Цена за единицу, тыс. руб.	Всего затрат, тыс. руб.	График финансирования, тыс. руб.											
				1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Кассовый аппарат	1	22.7	22.7	-	-	22.7	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Компьютер	1	47.3	47.3	-	-	47.3	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Витрины	5	5.0	25.0	-	-	25.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Стойки для аксессуаров	2	21.9	43.8	-	-	43.8	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Стелаж	2	4.9	9.9	-	-	9.9	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Стелаж	15	3.9	58.2	-	-	58.2	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Противопожарная система	1	65.3	65.3	-	-	65.3	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Камеры видеонаблюдения	2	4.7	9.4	-	-	9.4	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Рабочее место продавца	1	15.1	15.1	-	-	15.1	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Документация	-	-	50.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ремонт и перепланировка	-	-	432.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
ВСЕГО	-	-	778.7	0.0	0.0	296.7	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0

7. Потенциальные поставщики

Потенциальные поставщики товаров, сырья, материалов:

Наименование	Товарная группа	Адрес	Контакты
GreenSpark, оптово-розничная компания	Аксессуары к мобильным телефонам	Ростов-на-Дону, Серафимовича, 53а	(863) 3226039, 9381359132, 8005550526
GamePull, компания по продаже и обмену игр для консолей	Аудиотехника / Видеотехника	Ростов-на-Дону, Красноармейская, 133	9604568822 info@gamepull.ru, mygamepull@gmail.com
ТТК, телекоммуникационная компания	Операторы сотовой связи	Ростов-на-Дону, Соколова проспект, 24	8007750775, 8007750015 otzyv@ttk.ru
ASBIS, оптовая компания	Мобильные телефоны	Ростов-на-Дону, Ивановского, 40	(863) 2315972, (863) 2315973

В таблице справочно указаны крупнейшие потенциальные поставщики по основным товарным группам. Перечень потенциальных поставщиков не ограничивается указанными компаниями.

8. Персонал

Штатное расписание, ФОТ, отчисления в фонды

Фонд	Ставка, % от ФОТ
ПФ	22%
ФСС	2.9%
ФМС	5.1%
ФСС НС и ПЗ	0.2%
ИТОГО взносы в фонды	227 тыс. руб./год

Должность в штатном расписании	Количество ставок	Ставка, тыс. руб. в месяц	ФОТ, тыс. руб. в год
Руководитель	0.15	58.85	105.93
Продавец	2.0	22.25	533.95
Уборщики	0.5	19.26	115.54
ИТОГО ФОТ	2.65	-	755.42

9. Операционные расходы (годовые, после выхода на проектную мощность)

Производственные расходы

Статья расходов	Тыс. руб.
Сырье и материалы	3 630.2
Зарботная плата производственного персонала	0.0
Налоги на ФОТ производственного персонала	0.0
Прочие расходные материалы	0.0
Прочие производственные расходы	0.0
ВСЕГО производственные расходы	4 408.7

Управленческие расходы

Статья расходов	Тыс. руб.
Зарботная плата АУП	105.9
Налоги на ФОТ АУП	104.4
Информационные услуги	135.5
Прочие расходы на АУ	0.0
ВСЕГО управленческие расходы	345.8

Коммерческие расходы

Статья расходов	Тыс. руб.
Зарботная плата коммерческого персонала	649.5
Налоги на ФОТ коммерческого персонала	195.6
Реклама, маркетинг	118.9
Прочие коммерческие расходы (аренда, коммунальные платежи и др.)	0.0
ВСЕГО коммерческие расходы	964.0

ИТОГО

Производственные расходы - всего	4 408.7 тыс. руб.
Управленческие расходы - всего	345.8 тыс. руб.
Коммерческие расходы - всего	964.0 тыс. руб.
% по кредитам и займам	0.0 тыс. руб.
Налог	221.1 тыс. руб.
ИТОГО операционные расходы	5 939.7 тыс. руб./год

10. Финансовый план. 1-й год

Денежный поток

Финансовые показатели, тыс. руб.	Месяцы проекта											
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Денежный поток от операционной деятельности	-35	-35	-45	-85	-35	51	73	129	131	89	138	166
Чистая прибыль ("+" прибыль, "-" убыток)	-35	-35	-45	-85	-35	51	73	129	131	89	138	166
Амортизация (+)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Операционные расходы (-)	35	35	45	142	189	264	319	457	459	511	466	494
Доход (выручка от реализации) (+)	0	0	0	57	155	315	393	586	590	601	604	660
Уплаченные % по кредитам и займам (+)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Денежный поток от инвестиционной деятельности	-264	-213	-420	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Вложения в капитальные затраты (-)	0	0	297	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Прочие предварительные затраты (-)	266	216	131	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Свободный денежный поток, FCFF (операционный+инвестиционный)	-301	-251	-473	-85	-35	51	73	129	131	89	138	166
Накопленный дисконтированный свободный денежный поток, NPV	-299	-546	-1 011	-1 094	-1 127	-1 078	-1 008	-885	-761	-677	-548	-394

10. Финансовый план. 2-й год

Денежный поток

Финансовые показатели, тыс. руб.	Месяцы проекта											
	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24
Денежный поток от операционной деятельности	166	171	131	65	101	106	55	137	138	91	145	174
Чистая прибыль ("+" прибыль, "-" убыток)	166	171	131	65	101	106	55	137	138	91	145	174
Амортизация (+)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Операционные расходы (-)	608	501	533	520	428	434	482	465	467	525	474	503
Доход (выручка от реализации) (+)	774	672	663	585	529	539	537	602	605	616	620	677
Уплаченные % по кредитам и займам (+)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Денежный поток от инвестиционной деятельности	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Вложения в капитальные затраты (-)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Прочие предварительные затраты (-)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Свободный денежный поток, FCFF (операционный+инвестиционный)	166	171	131	65	101	106	55	137	138	91	145	174
Накопленный дисконтированный свободный денежный поток, NPV	-240	-83	37	96	187	281	330	451	573	653	780	930

10. Финансовый план. 3-й год

Денежный поток

Финансовые показатели, тыс. руб.	Месяцы проекта											
	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36
Денежный поток от операционной деятельности	174	180	105	71	107	112	60	144	146	98	153	182
Чистая прибыль ("+" прибыль, "-" убыток)	174	180	105	71	107	112	60	144	146	98	153	182
Амортизация (+)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Операционные расходы (-)	620	510	576	530	436	441	491	474	475	535	483	513
Доход (выручка от реализации) (+)	794	690	681	601	543	554	552	618	621	633	637	695
Уплаченные % по кредитам и займам (+)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Денежный поток от инвестиционной деятельности	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Вложения в капитальные затраты (-)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Прочие предварительные затраты (-)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Свободный денежный поток, FCFF (операционный+инвестиционный)	174	180	105	71	107	112	60	144	146	98	153	182
Накопленный дисконтированный свободный денежный поток, NPV	1 080	1 234	1 323	1 383	1 473	1 566	1 617	1 735	1 855	1 935	2 059	2 206

10. Финансовый план. 4-й год

Денежный поток

Финансовые показатели, тыс. руб.	Месяцы проекта											
	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48
Денежный поток от операционной деятельности	184	190	112	77	115	120	67	153	154	105	162	192
Чистая прибыль ("+" прибыль, "-" убыток)	184	190	112	77	115	120	67	153	154	105	162	192
Амортизация (+)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Операционные расходы (-)	633	520	589	541	444	449	500	482	484	545	492	523
Доход (выручка от реализации) (+)	817	710	700	618	558	569	567	635	639	650	654	715
Уплаченные % по кредитам и займам (+)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Денежный поток от инвестиционной деятельности	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Вложения в капитальные затраты (-)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Прочие предварительные затраты (-)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Свободный денежный поток, FCFF (операционный+инвестиционный)	184	190	112	77	115	120	67	153	154	105	162	192
Накопленный дисконтированный свободный денежный поток, NPV	2 353	2 503	2 592	2 653	2 742	2 835	2 887	3 004	3 122	3 201	3 324	3 467

10. Финансовый план. 5-й год

Денежный поток

Финансовые показатели, тыс. руб.	Месяцы проекта											
	49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60
Денежный поток от операционной деятельности	193	199	119	84	122	128	73	162	163	113	171	202
Чистая прибыль ("+" прибыль, "-" убыток)	193	199	119	84	122	128	73	162	163	113	171	202
Амортизация (+)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Операционные расходы (-)	646	530	601	551	452	457	510	491	493	556	501	533
Доход (выручка от реализации) (+)	840	730	720	635	574	585	583	653	657	669	673	735
Уплаченные % по кредитам и займам (+)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Денежный поток от инвестиционной деятельности	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Вложения в капитальные затраты (-)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Прочие предварительные затраты (-)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Свободный денежный поток, FCFF (операционный+инвестиционный)	193	199	119	84	122	128	73	162	163	113	171	202
Накопленный дисконтированный свободный денежный поток, NPV	3 611	3 759	3 846	3 908	3 997	4 089	4 142	4 257	4 373	4 452	4 572	4 713

11. Оценка рисков

Оценка вероятности

Риски	Вероятность			Комментарии
	Низкая	Средняя	Высокая	
1. Открытие нового конкурента	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	
2. Снижение платежеспособности потребителей	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	
3. Рост стоимости оборудования	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	
4. Рост стоимости услуг по ремонту помещения	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	
5. Рост стоимости разрешительной документации	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	
6. Рост стоимости сырья	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	
7. Увеличение ФОТ	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	
8. Увеличение административной нагрузки	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	

Оценка чувствительности

Чувствительность к рискам	PI	NPV, тыс.руб.	IRR, %	DPP, мес.
Базовый сценарий	6.3	4 713	159	15
1. Уменьшение объема реализации на 20%	3.3	2 092	74	24
2. Увеличение объема капитальных затрат на 20%	5.2	4 533	133	17
3. Увеличение операционных расходов на 20%	4.5	3 147	102	21

12. Список документов для рассмотрения заявки на кредит

Основные

- Бизнес-план
- Заявка на кредит (по форме банка)
- Гарантия Корпорации МСП
- Краткие сведения об инициаторах бизнеса, включая паспортные данные
- Обеспечение по кредиту

Правоустанавливающие

- Свидетельство о праве собственности объекта недвижимости
- Договор аренды площадей, используемых в бизнесе
- Заключение Госпожарнадзора/МЧС, СЭЗ Роспотребнадзора

Учредительные

- Копия свидетельства о постановке на налоговый учет (ИНН)
- Копия свидетельства о присвоении ОГРН
- Выписка из ЕГРЮЛ / реестра МСП ФНС
- Копии лицензий, патентов, разрешений
- Копии учредительных документов (для юрлиц)

Отчетные

- Система налогообложения: ОСН, УСН, ЕНВД; ПО: нет / 1С / Абакус / ...
- Баланс (форма №2) за последний год и последний квартал
- Копия свидетельства об уплате ЕНВД / налога по УСН за последний период
- Книга учета доходов и расходов



**Федеральная корпорация по развитию
малого и среднего предпринимательства**

Адрес: Россия, Москва, Славянская площадь, д. 4, стр. 1

Web-сайт: <http://corpmsp.ru/>

Телефон: +7 (495) 698-98-00